


Folheto do Programa de parceiros





EMPENHE-SE. CRESCÇA. ESPECIALIZE-SE.

O Fortinet Engage tem um único objetivo para os nossos parceiros: oferecer uma plataforma valiosa e flexível, para criar uma prática de segurança altamente lucrativa e altamente diferenciada, que utiliza as melhores soluções do setor para estimular o sucesso do cliente.





Rentabilidade

O Security Fabric da Fortinet, que lidera o setor, proporciona flexibilidade para construir soluções alinhadas às necessidades de segurança e aos modelos de consumo de seus clientes, criando oportunidades para que você se torne um componente vital no sucesso deles. O programa foi construído para maximizar a sua rentabilidade e a sua experiência.



Sucesso nos negócios

O Engage permite que você escolha a forma como opera, como apoia seus clientes e como se relaciona com a Fortinet. “Seu programa, nos seus termos” significa que você pode criar uma prática de segurança que atinja as metas da sua empresa e conquiste o sucesso para os seus clientes.



Diferenciação

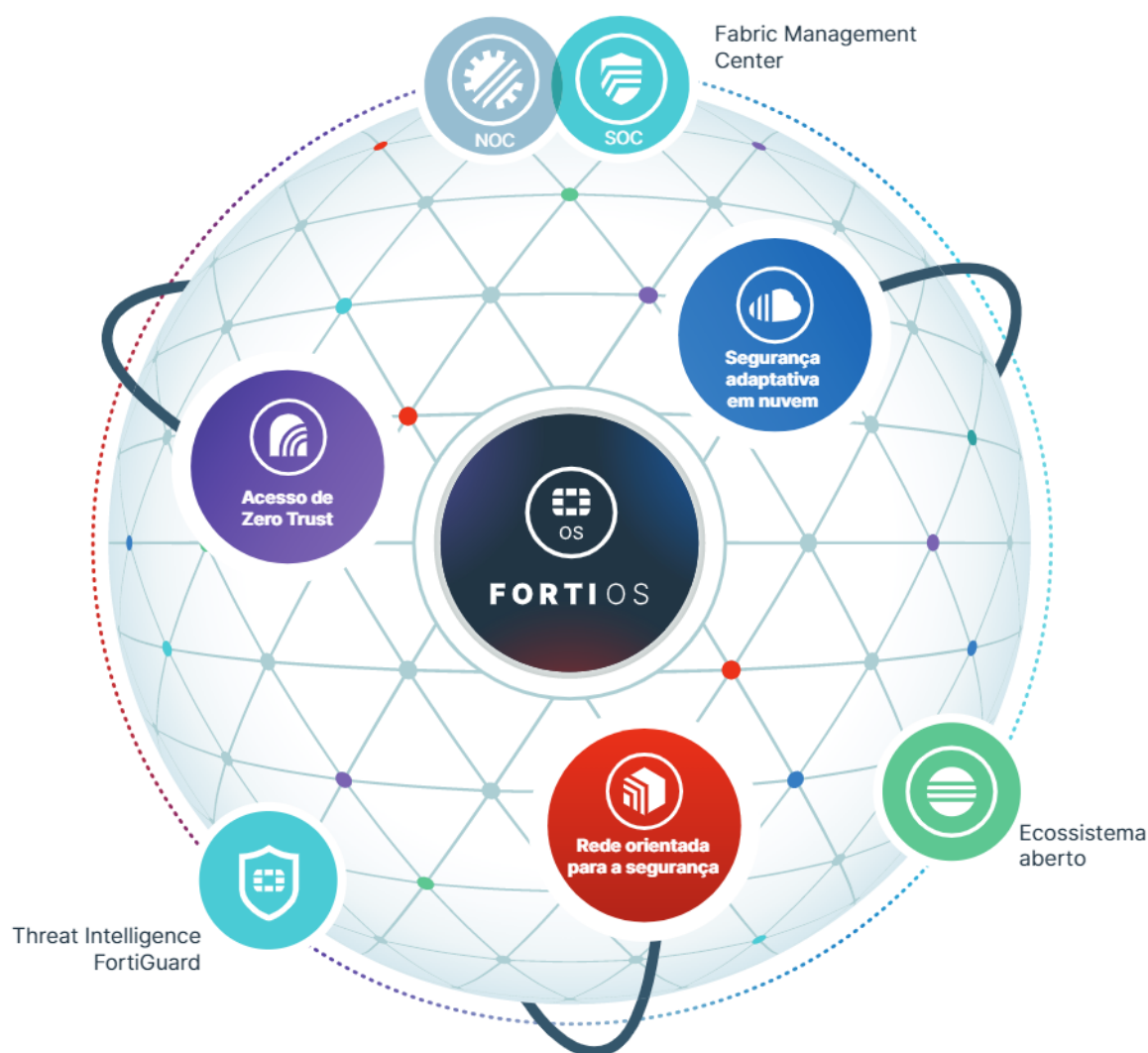
A forma como seus clientes optam por consumir e utilizar a tecnologia está revolucionando o setor de segurança cibernética, e essa revolução está acontecendo de forma rápida e constante. O Engage prepara você para o sucesso oferecendo um caminho rápido para o conhecimento e para a lucratividade, para as soluções que estão gerando demanda no mercado. Assim, enquanto você se integra aos clientes, a concorrência se ocupa em acompanhar.



Fortinet Security Fabric

A plataforma Fortinet Security Fabric permite criar novos valores à medida que seus clientes adotam a transformação digital para agilidade, desempenho e simplicidade nos negócios. A Fabric oferece verdadeira integração e automação em toda a infraestrutura de segurança da organização, proporcionando proteção e visibilidade inigualáveis para cada segmento de rede, dispositivo e appliance, seja virtual, na nuvem ou no local.

Ao mesmo tempo, unifica as soluções de segurança em um único painel de controle, dá visibilidade à crescente superfície de ataque digital, integra a prevenção contra violações conduzida por IA e automatiza as operações, a orquestração e a resposta. Como resultado final você, parceiro, terá um resultado de negócios de sucesso que coloca seus clientes, com segurança, à frente da concorrência.



1

EMPENHE-SE

Defina o seu nível de empenho: alinhe o nosso programa ao seu nível de experiência e aos benefícios e requisitos de faturamento adequados ao seu negócio.

ADVOCATE

Você tem interesse em começar uma relação com a Fortinet. Este nível tem requisitos e benefícios limitados.

SELECT

Você está empenhado em oferecer soluções de segurança de qualidade superior, que melhor se adequem às preocupações de segurança de empresas de pequeno e médio portes.

ADVANCED

Você comprovou o seu sucesso oferecendo todo o espectro das soluções Fortinet com uma equipe certificada para atender aos vários requisitos de implementação dos seus clientes.

EXPERT

Como parte desse grupo de especialistas comprovados nas soluções Fortinet, você tem demonstrado um rendimento alto e uniforme e pode oferecer toda a gama de soluções Fortinet, com especialistas na equipe para gerenciar implementações complexas.

2

CRESCÇA

Selecione o seu modelo de negócio: sabemos que você opera de diferentes formas, por isso trouxemos essa flexibilidade para o nosso programa.

INTEGRATOR



Você está revendendo principalmente para clientes no local, mas oferece alguns serviços gerenciados.

MSSP



A maior parte, se não todo, o seu faturamento vem da venda de serviços de segurança gerenciados.

CLOUD



Você nasceu na nuvem ou é parceiro certificado em nuvem

ESPECIALIZE-SE

3

Diferencie-se com as especializações: em um setor em rápida evolução, as nossas especializações vão ajudá-lo a elevar-se rapidamente em um campo repleto de treinamento, capacitação e soluções direcionadas para que você possa expandir a sua capacidade e as suas ofertas, além de gerar crescimento e rentabilidade.

 **ESPECIALIZAÇÃO**
SD-WAN

 **ESPECIALIZAÇÃO**
LAN Edge e SD-Branch

 **ESPECIALIZAÇÃO**
Data center

 **ESPECIALIZAÇÃO**
Segurança adaptativa na nuvem









 **ESPECIALIZAÇÃO**
Acesso de Zero Trust

 **ESPECIALIZAÇÃO**
Tecnologia operacional

 **ESPECIALIZAÇÃO**
Operações de segurança

BENEFÍCIOS

Integrator

ADVOCATE	 Suporte comercial	<ul style="list-style-type: none">• Autorizado a revender as soluções Fortinet• Acesso ao Programa de registro de negócios e descontos adicionais de associados¹• Acesso a ativos de renovação• Qualificado para demonstração sem disponibilidade para revenda (NFR)¹• Qualificado para o programa FortiRewards¹• Descontos recomendados competitivos²
	 Suporte técnico	<ul style="list-style-type: none">• Acesso ao Support Portal da Fortinet
	 Marketing e comunicação	<ul style="list-style-type: none">• Qualificado para financiamento conjunto de marketing¹• Acesso ao Portal de parceiros, webinars, boletins informativos
Além de todos os benefícios do ADVOCATE		
SELECT	 Suporte comercial	<ul style="list-style-type: none">• Qualificado para especialização• Destaque no Partner Locator
	 Suporte técnico	<ul style="list-style-type: none">• Acesso direto ao suporte da Fortinet³
	 Marketing e comunicação	<ul style="list-style-type: none">• Acesso preferencial ao financiamento conjunto de marketing¹
Além de todos os benefícios do SELECT		
ADVANCED	 Suporte comercial	<ul style="list-style-type: none">• Gerente de conta de canal da Fortinet• Gerente de marketing de canal da Fortinet• Qualificado para o Programa de incentivo ao fornecedor¹
	 Suporte técnico	
Além de todos os benefícios do ADVANCED		
EXPERT	 Suporte comercial	<ul style="list-style-type: none">• Acesso ao Programa de incentivo ao fornecedor¹
	 Suporte técnico	<ul style="list-style-type: none">• Convites exclusivos para eventos técnicos da Fortinet¹

1. Sujeito a disponibilidade regional. 2. O desconto aumenta de acordo com o nível do parceiro. 3. Se estiver em conformidade com a certificação NSE. 4. A Fortinet Developer Network (FNDN) é uma comunidade baseada em assinaturas, criada para ajudar os administradores/desenvolvedores a aperfeiçoar e a aumentar a eficácia dos produtos Fortinet. Ela pode ajudar a criar aplicações para interagir com os produtos Fortinet, tais como portais de web personalizados, sistemas de implantação e provisionamento automatizados e tarefas com scripts.

MSSP *todos os benefícios do Integrator e mais:*

Nuvem *todos os benefícios do Integrator e mais:*

- Acesso exclusivo ao portfólio de MSSP da Fortinet

- Possibilidade de adquirir soluções de VM via distribuição, que podem ser instaladas em uma nuvem pública (BYOL)

- Hardware no local
- Máquinas virtuais
- Solução de SAAS

- Qualificado para financiamento conjunto de marketing¹

Além de todos os benefícios do ADVOCATE

Além de todos os benefícios do ADVOCATE

- Descontos específicos de venda direta (Sell-To) (para necessidades internas)¹
- Qualificado para especialização
- Destaque no Partner Locator

- Capacidade de comprar diretamente de provedores de nuvem pública/privada ou nuvem de distribuidor
- Qualificado para especialização
- Destaque no Partner Locator

- Acesso direto ao suporte da Fortinet³

Além de todos os benefícios do SELECT

Todos os benefícios do SELECT e mais:

- Assinatura anual gratuita da Fortinet Developer Network (FNDN) — Conjunto de ferramentas do desenvolvedor da FNDN e ferramenta de implementação da FNDN⁴
- Gerente de conta de canal da Fortinet
- Gerente de marketing de canal da Fortinet
- Qualificado para o Programa de incentivo ao fornecedor¹

- Qualificado para o Programa de incentivo ao fornecedor¹
- Acesso ao pagamento por utilização
- Compra direta do Cloud Marketplace (AWS, Azure, GCP, OCI, AliCloud)
- Desconto BYOL: igual ao Integrator
- Desconto PayG:
 - 15%: AWS CPPO, Azure, GCP, OCI, AliCloud
 - 20% AWS SPPO
- Especialista em nuvem dedicado
- Soluções de VM disponíveis

Além de todos os benefícios do ADVANCED

- Acesso ao Programa de incentivo ao fornecedor¹

- Assinatura anual gratuita para: licença do FortiConverter, uma ferramenta de migração de configuração de vários fornecedores para criação de configurações do FortiOS
- Licença do FortiDeploy: permita o provisionamento em massa de toque zero para os seus produtos FortiGate, FortiWiFi ou FortiAP
- Licença de VM do FortiPortal: máquina virtual que inclui os recursos sem fio e de segurança do FortiPortal, inclui o gerenciamento de 10 FortiGates e 100 FortiAPs. Requer o FortiGate como controlador wireless, o FortiAnalyzer e o FortiManager

ADVANCED/EXPERT

REQUISITOS

Integrator

ADVOCATE



Requisitos do negócio

- Questionário do Integrator da Fortinet
- Contrato de parceria válido
- Principal modelo de negócio para venda presencial



Requisitos de treinamento

- 1 NSE 1, 1 NSE 2

SELECT



Requisitos do negócio

- Questionário do Integrator da Fortinet
- Contrato de parceria válido
- Principal modelo de negócio para venda presencial
- Volume de vendas exigido¹
- Prestar suporte de nível 1



Requisitos de treinamento

- 1 NSE 1, 1 NSE 2, 1 NSE 4

ADVANCED



Requisitos do negócio

- Questionário do Integrator da Fortinet
- Contrato de parceria válido
- Principal modelo de negócio para venda presencial
- Volume de vendas exigido
- Previsão de vendas
- Acompanhamento e relatórios de oportunidades
- Revisão trimestral do plano de negócios
- Realizar eventos de marketing compartilhado para os usuários finais
- Prestar suporte de nível 1



Requisitos de treinamento

- 2 NSE 1, 2 NSE 2, 2 NSE 4, 1 NSE 5 (exame), 1 NSE 7

EXPERT



Requisitos do negócio

- Questionário do Integrator da Fortinet
- Contrato de parceria válido
- Principal modelo de negócio para venda presencial
- Volume de vendas exigido
- Previsão de vendas
- Acompanhamento e relatórios de oportunidades
- Revisão trimestral do plano de negócios
- Realizar eventos de marketing compartilhado para os usuários finais
- Prestar suporte de nível 2



Requisitos de treinamento

- 2 NSE 1, 2 NSE 2, 1 NSE 3, 3 NSE 4, 2 NSE 5 (exames), 2 NSE 6 (exames exclusivos), 1 NSE 7

1. Sujeito a disponibilidade regional. 2. O desconto aumenta de acordo com o nível do parceiro. 3. Se estiver em conformidade com a certificação NSE. 4. A Fortinet Developer Network (FNDN) é uma comunidade baseada em assinaturas, criada para ajudar os administradores/desenvolvedores a aperfeiçoar e a aumentar a eficácia dos produtos Fortinet. Ela pode ajudar a criar aplicações para interagir com os produtos Fortinet, tais como portais de web personalizados, sistemas de implantação e provisionamento automatizados e tarefas com scripts.

MSSP

Nuvem

- Questionário de MSSP da Fortinet
- Contrato de parceria válido

- Questionário da nuvem Fortinet
- Contrato de parceria válido
- Comprovação de relacionamento existente com:
 - Registro na Microsoft
 - Registro na AWS

- 1 NSE 1, 1 NSE 2

- 1 treinamento adaptativo de vendas de nuvem

- Questionário de MSSP da Fortinet
- Contrato de parceria válido
- Security Operations Center mínimo 8x5
- Ambiente do laboratório de testes
- Receita anual de venda direta (Sell To), e venda via revendedor (Sell Through)¹
- Revisão do plano de negócios de 12 meses
- Relatórios de POS
- Revisão anual do tíquete de suporte
- Análise do negócio, três meses antes da renovação do contrato

- Questionário da nuvem Fortinet
- Contrato de parceria válido
- Comprovação de relacionamento existente com:
 - Provedor de serviços de nuvem da Microsoft
 - Parceiro Select da AWS
- Volume de vendas exigido¹

- 1 NSE 1, 1 NSE 2, 1 NSE 3, 1 NSE 4, 1 NSE 5 (exame)

- 1 treinamento adaptativo de vendas de nuvem, 1 NSE 4 (recomendado), 1 NSE 6 (exame, FortiMail/FortiWeb*), 1 NSE 7 (nuvem)

- Questionário de MSSP da Fortinet
- Contrato de parceria válido
- Security Operations Center mínimo 8x5
- Ambiente do laboratório de testes
- Receita anual de venda direta (Sell To), e venda via revendedor (Sell Through)¹
- Revisão do plano de negócios de 12 meses
- Relatórios de POS
- Revisão anual do tíquete de suporte

Requisitos do negócio

- Questionário da nuvem Fortinet
- Contrato de parceria válido
- Comprovação de relacionamento existente com:
 - Provedor de serviços de nuvem da Microsoft
 - Parceiro Select da AWS
- Volume de vendas exigido¹

- 2 NSE 1, 2 NSE 2, 1 NSE 3, 2 NSE 4, 2 NSE 5 (exames), 1 NSE 6 (exame), 1 NSE 7

Requisitos de treinamento

- 1 treinamento adaptativo de vendas de nuvem, 1 NSE 4 (recomendado), 1 exame NSE 5 (FortiSIEM, FortiManager, FortiAnalyzer, FortiEMS*), 2 NSE 6 (exames exclusivos, FortiMail/FortiWeb*), 2 NSE 7 (nuvem)

- Questionário de MSSP da Fortinet
- Contrato de parceria válido
- Security Operations Center em tempo integral
- Ambiente do laboratório de testes
- Receita anual de venda direta (Sell To), e venda via revendedor (Sell Through)¹
- Percentual determinado de receita de serviços — determinado na região
- Revisão do plano de negócios de 12 meses
- Relatórios de POS
- Revisão semestral do tíquete de suporte

- 2 NSE 1, 2 NSE 2, 1 NSE 3, 4 NSE 4, 3 NSE 5 (exames), 2 NSE 6 (exames exclusivos), 2 NSE 7

ADVANCED/EXPERT

* Exames sugeridos

CONTRATAR ESPECIALIZAÇÕES DE PARCEIROS

Especializações de parceiros da Fortinet, concebidas para ajudar sua organização a adquirir os conhecimentos e habilidades necessários para se tornar um parceiro de destaque em uma das muitas áreas de alta demanda dos negócios. Quando os colaboradores da sua organização concluem o treinamento, sua organização se torna qualificada para indicação. Uma vez especializada, você receberá um emblema, reconhecimento oficial no Partner Locator, kits com desconto não disponíveis para revenda, desenvolvidos para cada especialização, e acesso exclusivo a eventos. Os parceiros terão acesso também às nossas comunidades para interagir, aprender e trabalhar em rede com outros entusiastas da Fortinet. Toda especialização tem requisitos de treinamento comercial e exames técnicos personalizados que devem ser atendidos para que a organização parceira se qualifique para indicação.

BENEFÍCIOS



- Emblema de especialização e destaque no Partner Locator
- Kit específico da especialização com desconto e não disponível para revenda (NFR)
- Acesso às comunidades



- Qualificado para 1 passe Accelerate exclusivo¹



- Qualificado para 1 passe Xperts Academy exclusivo¹
- Qualificado para a atividade de RP conjunta

OBSERVAÇÃO: pode estar disponível um desconto extra¹ para parceiros especializados na sua região. Consulte seu gerente de conta de canal (CAM).

1. Sujeito à disponibilidade regional.

REQUISITOS

As especializações da Fortinet estão disponíveis para parceiros Select e acima, que estejam em conformidade com o programa de parceiro Engage. São indicadas as contas de parceiros que atendam aos requisitos indicados aqui.

		Treinamento comercial	Exames técnicos
	ESPECIALIZAÇÃO SD-WAN	Treinamento comercial sobre SD-WAN (1)* Treinamento comercial de MSSP sobre SD-WAN (1)* * Um ou outro	NSE 7 SD-WAN (1)
	ESPECIALIZAÇÃO LAN Edge e SD-Branch	Treinamento comercial sobre acesso seguro (1)	Acesso seguro NSE 7 (1)
	ESPECIALIZAÇÃO Data center	Treinamento comercial sobre data center (1)	Select: NSE 7 (qualquer) (2) Advanced: NSE 7 (qualquer) (3) Expert: NSE 8 (1)
	ESPECIALIZAÇÃO Segurança adaptativa na nuvem	Treinamento comercial sobre nuvem dinâmica (1)	Treinamento comercial sobre nuvem dinâmica (1)
	ESPECIALIZAÇÃO Acesso de Zero Trust	Treinamento comercial sobre Zero Trust (1)	NSE 5 FortiEDR (1) NSE 6 FortiNAC (1) NSE 6 FortiAuthenticator (1)
	ESPECIALIZAÇÃO Tecnologia operacional	Treinamento de segurança de redes industriais (1)	Segurança de redes industriais NSE 7 (1)
	ESPECIALIZAÇÃO Operações de segurança	Treinamento comercial sobre operações de segurança (1)	NSE 5 FortiEDR (1) Análises avançadas NSE 7 (1) Projeto e desenvolvimento do FortiSOAR NSE 7 (1)



RECURSOS

Portal de parceiros

<https://partnerportal.fortinet.com>

Site

<https://www.fortinet.com>

Central de aprendizagem NSE

<https://partnerportal.fortinet.com/English/?rdir=/training/overview.aspx>

Informações sobre suporte e treinamento

<https://www.fortinet.com/support-and-training.html>

Informações sobre o produto

<https://www.fortinet.com/products/index.html>

Equipe de canal da APAC

apac_partners@fortinet.com

Equipe de canal da EMEA

emea_partners@fortinet.com

Equipe de canal da LATAM

latam_partners@fortinet.com

Equipe de canal da América do Norte

partners@fortinet.com